


Diese Leseprobe haben Sie beim  
 edv-buchversand.de heruntergeladen.  
Das Buch können Sie online in unserem  
Shop bestellen.  
[Hier zum Shop](#)

# Auf einen Blick

## TEIL I Einführung in den Vertrieb mit SAP S/4HANA

1	Organisationsstruktur .....	23
2	Stammdaten für den Vertrieb .....	65

## TEIL II Vertriebsprozesse – Verkauf, Versand und Fakturierung

3	Verkauf .....	113
4	Versand .....	169
5	Fakturierung .....	207

## TEIL III Vertriebsfunktionen in SAP S/4HANA

6	Preisfindung .....	277
7	Verfügbarkeitsprüfung und Bedarfsübergabe .....	315
8	Weitere wichtige Grundfunktionen .....	357

## TEIL IV Kreditrisikoüberwachung, Reporting und ABAP

9	SAP Credit Management .....	497
10	Auswertungen .....	511
11	ABAP – Grundlagen und Debugging .....	533
12	Zusammenfassung .....	561

# Inhalt

Einleitung .....	13
------------------	----

## TEIL I Einführung in den Vertrieb mit SAP S/4HANA

### **1 Organisationsstruktur** 23

---

<b>1.1 Buchungskreis</b> .....	26
<b>1.2 Verkaufsorganisation</b> .....	30
<b>1.3 Vertriebsweg</b> .....	36
<b>1.4 Sparte</b> .....	39
<b>1.5 Vertriebsbereich</b> .....	43
<b>1.6 Verkaufsbüro und Verkäufergruppe</b> .....	44
1.6.1 Verkaufsbüro .....	44
1.6.2 Verkäufergruppe .....	46
<b>1.7 Weitere wichtige Organisationseinheiten im SAP-System</b> .....	48
1.7.1 Werk .....	49
1.7.2 Lagerort .....	50
1.7.3 Versandstelle .....	52
1.7.4 Ladestelle .....	56
1.7.5 Transportdispositionsstelle .....	57
1.7.6 Kreditkontrollbereich .....	58
<b>1.8 Konsistenzprüfung</b> .....	60
<b>1.9 Zusammenfassung</b> .....	62

### **2 Stammdaten für den Vertrieb** 65

---

<b>2.1 SAP-Geschäftspartnerkonzept und -attribute</b> .....	65
2.1.1 Nummernkreise für Geschäftspartner und Geschäftspartnergruppierung .....	68
2.1.2 Rollen des Geschäftspartners .....	74

<b>2.2</b>	<b>Geschäftspartner allgemein</b> .....	77
<b>2.3</b>	<b>Geschäftspartner mit der Rolle »Kunde«</b> .....	81
<b>2.4</b>	<b>Kundenhierarchie</b> .....	91
<b>2.5</b>	<b>Materialstamm</b> .....	95
<b>2.6</b>	<b>Weitere wichtige Stammsätze</b> .....	105
2.6.1	Kunden-Material-Infosatz .....	105
2.6.2	Benutzer- und Berechtigungsverwaltungsstamm .....	107
<b>2.7</b>	<b>Zusammenfassung</b> .....	109

## **TEIL II Vertriebsprozesse – Verkauf, Versand und Fakturierung**

### **3 Verkauf** 113

<b>3.1</b>	<b>Auftragsabwicklung im Vertrieb</b> .....	114
<b>3.2</b>	<b>Auftragsarten</b> .....	120
<b>3.3</b>	<b>Positionstypen</b> .....	136
<b>3.4</b>	<b>Einteilungstypen</b> .....	146
<b>3.5</b>	<b>Belegfluss und Kopiersteuerung</b> .....	150
<b>3.6</b>	<b>Leihgutabwicklung</b> .....	153
<b>3.7</b>	<b>Retourenabwicklung</b> .....	159
<b>3.8</b>	<b>Zusammenfassung</b> .....	167

### **4 Versand** 169

<b>4.1</b>	<b>Lieferarten und Lieferbelege</b> .....	170
<b>4.2</b>	<b>Kommissionierung</b> .....	181
<b>4.3</b>	<b>Verpacken und Gruppieren von Lieferungen</b> .....	184
<b>4.4</b>	<b>Versand- und Transportterminierung</b> .....	188
<b>4.5</b>	<b>Routendefinition und Routenfindung</b> .....	193

<b>4.6</b>	<b>Warenausgang</b> .....	203
<b>4.7</b>	<b>Zusammenfassung</b> .....	206

### **5 Fakturierung** 207

<b>5.1</b>	<b>Fakturaarten</b> .....	208
<b>5.2</b>	<b>Zahlungskarten</b> .....	222
<b>5.3</b>	<b>Bonusabwicklung</b> .....	227
5.3.1	Konditionsvertrag .....	228
5.3.2	Bonusabrechnung .....	243
<b>5.4</b>	<b>Interne Verrechnung</b> .....	250
<b>5.5</b>	<b>Fakturierungspläne</b> .....	257
<b>5.6</b>	<b>Steuerermittlung und Steuerfindung</b> .....	268
<b>5.7</b>	<b>Zusammenfassung</b> .....	272

## **TEIL III Vertriebsfunktionen in SAP S/4HANA**

### **6 Preisfindung** 277

<b>6.1</b>	<b>Steuerung der Preisfindung</b> .....	278
<b>6.2</b>	<b>Weitere Einstellungen</b> .....	303
<b>6.3</b>	<b>Konditionsausschluss</b> .....	311
<b>6.4</b>	<b>Zusammenfassung</b> .....	314

### **7 Verfügbarkeitsprüfung und Bedarfsübergabe** 315

<b>7.1</b>	<b>Bedarfsübergabe</b> .....	316
<b>7.2</b>	<b>Verfügbarkeitsprüfung nach ATP-Logik</b> .....	325
<b>7.3</b>	<b>Verfügbarkeitsprüfung gegen Kontingente</b> .....	336
<b>7.4</b>	<b>Rückstandsbearbeitung</b> .....	347

<b>7.5</b>	<b>Regelbasiertes Verfahren der Verfügbarkeitsprüfung</b> .....	352
<b>7.6</b>	<b>Zusammenfassung</b> .....	354
<b>8</b>	<b>Weitere wichtige Grundfunktionen</b> .....	357
<b>8.1</b>	<b>Naturalrabatt</b> .....	357
8.1.1	Konditionssätze und Konditionstechnik .....	358
8.1.2	Customizing .....	360
8.1.3	Zusammenfassung .....	367
<b>8.2</b>	<b>Bonuskauf</b> .....	368
8.2.1	Customizing .....	372
8.2.2	Zusammenfassung .....	377
<b>8.3</b>	<b>Materialeingabe</b> .....	378
8.3.1	Materialfindung .....	378
8.3.2	Customizing der Materialfindung .....	382
8.3.3	Materiallistung und Materialausschluss .....	386
8.3.4	Customizing für Materiallistung und -ausschluss .....	388
8.3.5	Zusammenfassung .....	391
<b>8.4</b>	<b>Dynamischer Produktvorschlag</b> .....	392
8.4.1	Konditionssätze und Konditionstechnik .....	392
8.4.2	Customizing .....	396
8.4.3	Zusammenfassung .....	403
<b>8.5</b>	<b>Cross-Selling</b> .....	403
8.5.1	Konditionssätze und Konditionstechnik .....	404
8.5.2	Customizing .....	406
8.5.3	Zusammenfassung .....	413
<b>8.6</b>	<b>Chargen und Serialnummern</b> .....	414
8.6.1	Chargenverwaltung .....	414
8.6.2	Customizing der Chargenfindung .....	418
8.6.3	Serialnummernfindung und -steuerung .....	426
8.6.4	Zusammenfassung .....	431
<b>8.7</b>	<b>Ausgabesteuerung und Nachrichtenfindung</b> .....	432
8.7.1	Konditionssätze und Konditionstechnik .....	432
8.7.2	Business Rule Framework plus (BRFplus) .....	448
8.7.3	Zusammenfassung .....	459

<b>8.8</b>	<b>Unvollständigkeitsprüfung</b> .....	460
8.8.1	Customizing .....	462
8.8.2	Zusammenfassung .....	467
<b>8.9</b>	<b>Partnerfindung</b> .....	468
8.9.1	Customizing .....	469
8.9.2	Zusammenfassung .....	474
<b>8.10</b>	<b>Textsteuerung</b> .....	474
8.10.1	Customizing .....	475
8.10.2	Zusammenfassung .....	482
<b>8.11</b>	<b>Erlöskontenfindung</b> .....	482
8.11.1	Customizing .....	482
8.11.2	Beispiel .....	489
8.11.3	Zusammenfassung .....	494

## TEIL IV Kreditrisikoüberwachung, Reporting und ABAP

<b>9</b>	<b>SAP Credit Management</b> .....	497
<b>9.1</b>	<b>Customizing und Prozessablauf</b> .....	498
<b>9.2</b>	<b>Zusammenfassung</b> .....	510
<b>10</b>	<b>Auswertungen</b> .....	511
<b>10.1</b>	<b>SAP Fiori: Launchpad und Apps</b> .....	512
<b>10.2</b>	<b>Transaktionen im SAP GUI</b> .....	521
<b>10.3</b>	<b>Zusammenfassung</b> .....	531
<b>11</b>	<b>ABAP – Grundlagen und Debugging</b> .....	533
<b>11.1</b>	<b>Einführung</b> .....	534
<b>11.2</b>	<b>Datendeklaration und Schlüsselwörter</b> .....	542

<b>11.3 Funktionsbausteine, BAPIs und User-Exits .....</b>	548
<b>11.4 Debugging .....</b>	554
<b>11.5 Zusammenfassung .....</b>	560

## **12 Zusammenfassung** 561

---

## **Anhang** 563

---

<b>A Glossar .....</b>	565
<b>B Wichtige Transaktionen und Apps .....</b>	573
<b>C Buchempfehlungen .....</b>	609

Das Team .....	611
Index .....	613