

Think Content!

Strategie, Marketing, Formate

DAS INHALTS- VERZEICHNIS



» Hier geht's
direkt
zum Buch

Inhalt

| | |
|-------------------------------------|----|
| Geleitwort des Fachgutachters | 21 |
| Geleitwort von Severin Lucks | 23 |
| Vorwort | 25 |

TEIL I Content-Strategie

| | |
|--|-----------|
| 1 Einführung in »Think Content!« | 31 |
| 1.1 Content richtet sich nicht nur an Menschen | 31 |
| 1.2 Content ist ein wertvolles Gut | 32 |
| 1.3 Content ist die Basis für Ihren Erfolg | 33 |
| 1.4 Drei wichtige Bereiche vereint zwischen zwei Buchdeckeln | 34 |
| 1.4.1 Erster Buchteil: Content-Strategie | 35 |
| 1.4.2 Zweiter Buchteil: Content und Marketing | 37 |
| 1.4.3 Dritter Buchteil: Content-Formate und Content-Produktion | 38 |
| 1.5 An wen richtet sich »Think Content!«? | 39 |
| 1.6 Ziele dieses Buches | 40 |
| 1.7 Was bietet dieses Buch nicht? | 41 |
| 1.8 Guter Content ist (k)ein Glücksfall! | 41 |
| | |
| 2 Einführung in die Content-Strategie | 43 |
| 2.1 Content-Strategie – was ist das eigentlich? | 44 |
| 2.2 Aufbau einer Content-Strategie – das Content-Strategie-Haus ... | 45 |
| 2.2.1 Die Basis | 45 |
| 2.2.2 Die Wände | 48 |
| 2.2.3 Die Stabilität | 48 |
| 2.2.4 Das Dach | 49 |
| 2.2.5 Content-Strategie – eine runde Sache | 49 |
| 2.3 Was ist überhaupt alles Content? | 50 |

| | | |
|------------|---|----|
| 2.4 | Argumente für eine Content-Strategie | 53 |
| 2.5 | Stolpersteine aus dem Weg räumen | 54 |
| 2.5.1 | Struktur und Abteilungssilos | 55 |
| 2.5.2 | Falsches Mindset und fehlender Zielgruppenfokus | 56 |
| 2.5.3 | Fehlendes Know-how | 56 |
| 2.5.4 | Führung | 57 |
| 2.5.5 | Falsches SEO-Verständnis | 57 |
| 2.5.6 | »Content darf nichts kosten« | 58 |
| 2.5.7 | Design verhindert guten Content | 59 |
| 2.6 | Fazit | 60 |
| 3 | Recherche und Analyse – Ihre stetigen Begleiter | 61 |
| 3.1 | Ist-Analyse – Ihr Ausgangspunkt | 63 |
| 3.2 | Recherchequellen | 65 |
| 3.2.1 | Unternehmen | 65 |
| 3.2.2 | Studien bzw. Typologien | 66 |
| 3.2.3 | Internetrecherche | 66 |
| 3.2.4 | Austausch mit der Zielgruppe | 67 |
| 3.2.5 | Datenanalyse | 69 |
| 3.2.6 | Content-Audit | 69 |
| 3.3 | Workshops und User Research | 70 |
| 3.3.1 | Workshop zur Datenerhebung | 70 |
| 3.3.2 | Empathy Mapping – werden Sie eins mit der Zielgruppe | 70 |
| 3.3.3 | Customer Journey – die Reise Ihrer Kunden | 73 |
| 3.3.4 | Thinking-Aloud-Methode – Gedanken hören | 76 |
| 3.4 | So verkaufen Sie die Analyseergebnisse | 78 |
| 3.5 | Fazit | 81 |
| 4 | Unternehmensziele | 83 |
| 4.1 | Unternehmensziele richtig formulieren | 83 |
| 4.2 | Maßnahmen dürfen auch ein Ziel haben | 85 |
| 4.3 | Fazit | 85 |

| | |
|---|-----|
| 5 Die zentrale Rolle der Zielgruppe | 87 |
| 5.1 Alter und Einkommen reichen nicht mehr aus | 89 |
| 5.2 Empathie für die Zielgruppe | 90 |
| 5.3 So erstellen Sie Ihre Persona | 95 |
| 5.3.1 Fragen Sie Ihre Zielgruppe | 96 |
| 5.3.2 Tools zur Persona-Erstellung | 99 |
| 5.3.3 KI für Zielgruppen-Profilung | 104 |
| 5.4 Touchpoints – Zielgruppe trifft Unternehmen | 105 |
| 5.5 Fazit | 107 |
| | |
| 6 Marke und Botschaften | 109 |
| 6.1 Die Marke schafft Vertrauen | 109 |
| 6.2 Mit Botschaftsarchitektur Prioritäten setzen | 110 |
| 6.3 Unterstützt der Content das Image? | 114 |
| 6.4 Fazit | 115 |
| | |
| 7 Content-Strategie-Statement | 117 |
| | |
| 8 Content-Audit | 121 |
| 8.1 Wozu ein Audit? | 122 |
| 8.2 Wann brauchen Sie ein Audit? | 123 |
| 8.2.1 Jährliche Audits | 124 |
| 8.2.2 Anlassbezogene Audits | 124 |
| 8.3 Wie umfangreich ist ein Audit? | 127 |
| 8.4 So bereiten Sie sich auf das Audit vor | 128 |
| 8.5 Wer macht das Audit? | 132 |
| 8.6 Quantitatives Content-Audit – Ihre Inventur | 133 |
| 8.7 Qualitatives Content-Audit | 138 |
| 8.7.1 Beurteilung der vorhandenen Seiten und Inhalte | 139 |
| 8.7.2 Bewertungskriterien | 140 |
| 8.8 Template für Ihr Audit | 142 |

| | | |
|-------------|--|-----|
| 8.9 | Ergebnisse, Erkenntnisse und Handlungsempfehlungen ableiten | 144 |
| 8.10 | Audit-Beispiele | 147 |
| 8.10.1 | Beispiel-Audit Content-Bausteine | 147 |
| 8.10.2 | Beispiel-Audit Teilbereiche einer umfangreichen Website | 149 |
| 8.11 | Hilfreiche Audit-Tools | 151 |
| 8.12 | Fazit | 153 |

9 Content-Planung 155

| | | |
|------------|---|-----|
| 9.1 | Fehler in der Planung kosten Geld | 156 |
| 9.2 | Planung nach Content-Funktion | 157 |
| 9.2.1 | Content entlang der User Journey | 157 |
| 9.2.2 | Content-Sonnensystem | 159 |
| 9.2.3 | Hero-Hub-Help-Modell | 161 |
| 9.2.4 | Content-Polygon | 161 |
| 9.3 | Strategische Content-Planung à la Coca-Cola | 164 |
| 9.4 | Content-Ideen finden | 165 |
| 9.4.1 | Tipps und Anregungen für die Content-Recherche | 165 |
| 9.4.2 | Werden Sie zum Themen-Trendscout | 168 |
| 9.4.3 | Nutzen Sie die Power starker Content-Partnerschaften | 168 |
| 9.4.4 | Nutzen Sie die Schwerpunktpläne der Medien | 171 |
| 9.5 | Es muss nicht alles original und neu sein | 172 |
| 9.5.1 | Fremde Inhalte kuratieren | 172 |
| 9.5.2 | Content Recycling | 174 |
| 9.5.3 | Ideen für kuratierte oder recycelte Content-Angebote | 176 |
| 9.6 | Drei Schritte der Content-Planung | 178 |
| 9.6.1 | Schritt 1 – Content sammeln | 178 |
| 9.6.2 | Schritt 2 – Content filtern | 179 |
| 9.6.3 | Schritt 3 – Content konsolidieren | 182 |
| 9.7 | Der Redaktionsplan ist Ihr langfristiger Begleiter | 183 |
| 9.7.1 | Die Basis – das Redaktionsmeeting | 183 |
| 9.7.2 | Mustervorlage: Wie sollte ein Redaktionsplan aussehen? ... | 185 |
| 9.8 | Planung gleich »Content-Beamtentum«? | 188 |
| 9.9 | Fazit | 189 |

10 Content-Produktion 191

| | |
|---|-----|
| 10.1 Briefing – sagen, worum es geht | 192 |
| 10.1.1 Vorbereitung | 192 |
| 10.1.2 Wichtige Briefing-Inhalte | 194 |
| 10.2 Mit Guidelines zu besserer Qualität | 195 |
| 10.3 Produktionsmodelle | 197 |
| 10.3.1 Inhouse-Produktion | 198 |
| 10.3.2 Texte, Bilder und Videos von KI erstellen lassen | 200 |
| 10.3.3 Die Beauftragung einer Content-Agentur | 200 |
| 10.3.4 Die Zusammenarbeit mit Freelancer*innen | 203 |
| 10.3.5 User-generated Content | 204 |
| 10.3.6 Crowdsharing-Plattformen | 206 |
| 10.3.7 Laden Sie Gast-Creators ein | 207 |
| 10.3.8 Content as a Service | 208 |
| 10.4 Zeit- und Kostenkalkulation | 208 |
| 10.5 Der Produktionsplan | 211 |
| 10.6 Fazit | 212 |

11 Content Management 213

| | |
|--|-----|
| 11.1 Content-Prozesse | 214 |
| 11.1.1 Anforderungsprozesse | 215 |
| 11.1.2 Planungsprozesse | 217 |
| 11.1.3 Redaktionsprozesse | 217 |
| 11.1.4 Produktionsprozesse | 218 |
| 11.1.5 Freigabeprozesse | 218 |
| 11.1.6 QA-Prozesse | 219 |
| 11.1.7 Analyseprozesse | 220 |
| 11.1.8 Testprozesse | 220 |
| 11.1.9 Archivierungsprozesse | 221 |
| 11.2 Checkliste operatives Content Management | 222 |
| 11.3 Content Management mit System | 225 |
| 11.3.1 Wie Sie ein CMS einsetzen können | 226 |
| 11.3.2 Welches CMS ist das richtige? | 228 |
| 11.3.3 Auswahl eines CMS | 229 |

| | |
|--|-----|
| 11.4 Content strukturieren | 231 |
| 11.4.1 Schema.org – ein Webstandard | 235 |
| 11.4.2 Open Graph für Social-Media-Struktur | 236 |
| 11.5 Fazit | 237 |
| | |
| 12 Tools mit und ohne KI für Planung und Management | 239 |
| 12.1 Alleskönner – Content-Plattformen | 240 |
| 12.2 Nützliche Tools zur Themenfindung | 241 |
| 12.3 Tools für Content Management und Planung | 244 |
| 12.4 Website-CMS | 249 |
| 12.5 Tools für Digital Asset Management | 250 |
| 12.6 Social Media Management | 252 |
| 12.7 Fazit | 253 |
| | |
| 13 Content-Strategie-Controlling | 255 |
| 13.1 So messen Sie Ihren Erfolg | 255 |
| 13.2 Herausforderungen im Controlling | 257 |
| 13.3 Controlling – wo anfangen? | 258 |
| 13.4 Unternehmensziele und Ihre Kennzahlen | 260 |
| 13.5 Controlling in Online- und Content Marketing | 263 |
| 13.6 Webtracking | 268 |
| 13.7 SEO-Kennzahlen | 269 |
| 13.8 Social-Media-Analytics | 271 |
| 13.9 Monitoring | 272 |
| 13.10 ROI – Return on Investment | 272 |
| 13.11 Fazit | 273 |
| | |
| 14 Content ist Teamsport | 275 |
| 14.1 Warum Sie qualifizierte Content-Kräfte brauchen | 275 |
| 14.2 Die Schlüsselfigur – Content-Strateg*in | 277 |

| | | |
|-------------|---|------------|
| 14.2.1 | Die Qualifikationen | 278 |
| 14.2.2 | Die Aufgaben | 279 |
| 14.2.3 | Intern oder extern? | 279 |
| 14.3 | Hat das Tagesgeschäft im Griff – Content Manager*in | 280 |
| 14.4 | Essenziell – gut ausgebildete Webtexter*innen | 281 |
| 14.5 | Mit ihnen halten Sie Kurs – Content-Controller*innen | 281 |
| 14.6 | Schnittstellen – das erweiterte Team zum Erfolg | 282 |
| 14.6.1 | Technik | 282 |
| 14.6.2 | Projektleiter*innen | 282 |
| 14.6.3 | Webdesigner*innen und UI-Expert*innen | 282 |
| 14.6.4 | Expert*innen für User Experience und Content-Designer*innen | 283 |
| 14.6.5 | Marketing | 283 |
| 14.6.6 | Social Media Manager*innen | 283 |
| 14.6.7 | B2B-/B2C-Produktmanager*in | 283 |
| 14.6.8 | Externe Dienstleister*innen | 284 |
| 14.6.9 | SEO-Expert*innen | 284 |
| 14.6.10 | Topmanagement | 284 |
| 14.6.11 | Themenexpert*innen | 284 |
| 14.6.12 | Rollen für agiles Arbeiten | 285 |
| 14.7 | Fazit | 285 |
| 15 | Customer Experience | 287 |
| 15.1 | Touchpoint Management | 287 |
| 15.2 | Personalisierung – werden Sie persönlich | 292 |
| 15.3 | Usability und Barrierefreiheit | 294 |
| 15.4 | Fazit | 297 |
| 16 | Agiles Arbeiten in der Content-Strategie | 299 |
| 16.1 | Agil heißt flexibel, aber nicht planlos | 300 |
| 16.2 | Vorteile agilen Arbeitens | 303 |
| 16.3 | Agile Methoden in der Content-Strategie | 304 |
| 16.3.1 | Content-Produktion mit Projektboard und Value Based Pricing | 305 |
| 16.3.2 | Weniger Risiko in der Content-Produktion | 307 |

| | | |
|-----------|---|-----|
| 16.3.3 | Die neue Website | 307 |
| 16.3.4 | Website-Relaunch agil planen | 308 |
| 16.4 | Scrum, Kanban und Scrumban – ein kurzer Überblick | 308 |
| 16.5 | Tools | 310 |
| 16.6 | Fazit | 311 |
| 17 | KI in der Content-Strategie | 313 |
| 17.1 | Vorteile und Chancen | 314 |
| 17.2 | Grenzen und Gefahren | 315 |
| 17.3 | Ethischer Umgang mit KI | 317 |
| 17.4 | Werden die Menschen durch KI ersetzt? | 318 |
| 17.5 | KI-gestützte Workflows | 320 |
| 17.6 | Fazit | 322 |
| 18 | Content und ökologische Nachhaltigkeit | 323 |
| 18.1 | Content hat einen CO₂-Fußabdruck | 323 |
| 18.2 | Wie hoch ist der CO₂-Fußabdruck von Content? | 325 |
| 18.2.1 | CO ₂ -Emissionen von Datenspeicherung in der Cloud | 325 |
| 18.2.2 | CO ₂ -Emissionen von Video-Content | 326 |
| 18.2.3 | CO ₂ -Emissionen von Bild-Content | 327 |
| 18.2.4 | CO ₂ -Emissionen von Text-Content | 328 |
| 18.2.5 | CO ₂ -Emissionen von Videokonferenzen | 328 |
| 18.2.6 | CO ₂ -Emissionen von E-Mails | 329 |
| 18.2.7 | CO ₂ -Emissionen von Websites | 330 |
| 18.3 | Ökologische Nachhaltigkeit in Ihrer Content-Strategie | 332 |
| 18.4 | So verringern Sie den CO₂-Fußabdruck Ihres Contents | 333 |
| 18.4.1 | Best Practices für Datenspeicherung in der Cloud | 334 |
| 18.4.2 | Best Practices für Video-Content | 334 |
| 18.4.3 | Best Practices für Bild-Content | 335 |
| 18.4.4 | Best Practices für Text-Content | 335 |
| 18.4.5 | Best Practices für Videokonferenzen | 335 |
| 18.4.6 | Best Practices für E-Mails | 336 |
| 18.4.7 | Best Practices für Websites | 336 |
| 18.5 | Fazit | 338 |

TEIL II Content und Marketing

| | |
|---|-----|
| 19 Content im Marketing | 341 |
| 19.1 Content Marketing? | 342 |
| 19.2 Aufmerksamkeit durch Relevanz | 344 |
| 19.3 Markeninszenierung über Content | 345 |
| 19.4 Investieren Sie mehr Sorgfalt und Budget! | 346 |
| 19.4.1 Onlineinhalte sind kein Content zweiter Klasse! | 346 |
| 19.4.2 Onlineinhalte dürfen etwas kosten! | 347 |
| 19.5 Wichtige Fragen zu Beginn | 348 |
| 19.6 Von Interessierten zu Kund*innen | 350 |
| 19.7 Marketingautomatisierung | 352 |
| 19.8 Lernen Sie, Ihr Wissen mit anderen zu teilen | 353 |
| 19.9 Vermeiden Sie typische Marketingfehler! | 354 |
| 19.10 Fazit | 355 |
| | |
| 20 Content-Distribution – relevante Kommunikationskanäle | 357 |
| 20.1 Unternehmenseigene Kanäle | 358 |
| 20.2 Fremde Plattformen mit eigenem Account | 360 |
| 20.3 Bezahlte Distribution | 362 |
| 20.4 Partnerschaften und Earned Media | 364 |
| 20.5 Content Seeding | 365 |
| 20.6 Themenplanung verhindert Kontaktbrüche | 366 |
| 20.7 Fazit | 367 |
| | |
| 21 Unternehmens-Website | 369 |
| 21.1 Design first oder Content first? | 370 |
| 21.2 Der Content-Workshop | 373 |
| 21.2.1 Aufbau und Inhalt der Agenda | 374 |
| 21.2.2 Das Ergebnis | 375 |
| 21.2.3 Die nächsten Schritte | 376 |

| | |
|--|-----|
| 21.3 Das Website-Konzept | 377 |
| 21.4 Die Basis für Ihr Website-Konzept – die Sitemap | 378 |
| 21.5 Die Umsetzung des Konzepts | 379 |
| 21.5.1 Variante 1 – das Excel-Konzept | 379 |
| 21.5.2 Variante 2 – das Word-Konzept | 380 |
| 21.5.3 Standard-Content-Module | 382 |
| 21.6 Fazit | 383 |
| 22 Unternehmensblogs | 385 |
| 22.1 Unternehmensziele mit einem Blog unterstützen | 386 |
| 22.2 Blogs und SEO | 388 |
| 22.3 Fazit | 389 |
| 23 Content goes Social Media | 391 |
| 23.1 Nutzungsmöglichkeiten von Social Media | 393 |
| 23.2 Fragen für eine Social-Media-Content-Strategie | 394 |
| 23.3 Welche Social-Media-Plattformen gibt es? | 395 |
| 23.3.1 Social Networks | 396 |
| 23.3.2 Business-Plattformen | 396 |
| 23.3.3 Visuelle Social Networks | 397 |
| 23.3.4 Videoplattformen | 398 |
| 23.3.5 Audioplattformen | 399 |
| 23.3.6 Foren und Communitys | 399 |
| 23.3.7 Content Sharing | 400 |
| 23.3.8 Messenger | 400 |
| 23.3.9 Bewertungsplattformen | 401 |
| 23.3.10 Microblogging | 402 |
| 23.3.11 Wikipedia | 402 |
| 23.4 Leitsätze der Content-Produktion fürs Social Web | 402 |
| 23.5 Snack-Content | 404 |
| 23.6 Fazit | 406 |

24 Content für Google? 407

| | |
|---|-----|
| 24.1 Nutzer*innen stehen im Mittelpunkt | 407 |
| 24.2 Der Job der Suchmaschinen – crawlen, indexieren, ranken | 412 |
| 24.3 Die SEO-Hauptziele | 415 |
| 24.4 Suchmaschinen-Ranking-Faktoren im Zusammenspiel mit Website-Content | 416 |
| 24.5 Die mächtigen Themencluster | 419 |
| 24.6 Plaudern statt suchen – KI in den Suchmaschinen | 422 |
| 24.7 Fazit | 426 |

25 Influencerinnen und Markenbotschafter 427

| | |
|--|-----|
| 25.1 Wie funktioniert die Zusammenarbeit? | 427 |
| 25.2 Fazit | 430 |

26 Storytelling – Erzählkunst im Marketing 431

| | |
|--|-----|
| 26.1 Mehr Inhalte – weniger Werbung | 431 |
| 26.2 Ein Heldenbeispiel | 433 |
| 26.3 Wer ist Held*in in Ihrer Geschichte? | 434 |
| 26.4 Präsentieren Sie den Mehrwert Ihres Angebots | 436 |
| 26.5 Ihr Alltag ist voller Geschichten | 437 |
| 26.6 Storytypen | 438 |
| 26.6.1 Unternehmensgeschichten | 439 |
| 26.6.2 Produktgeschichten | 439 |
| 26.6.3 Storytelling im B2B | 440 |
| 26.6.4 Personality Storys | 441 |
| 26.6.5 Educational Storys | 441 |
| 26.7 Fazit | 442 |

27 Content-Lookbook 445

| | |
|---|-----|
| 27.1 Marke und Loyalität – Weinhandel Jordan | 446 |
| 27.2 Der Riss – Penny | 448 |

| | | |
|-------|---|-----|
| 27.3 | Stabilo Boss »Highlight the remarkable« – Bewusstsein schaffen | 450 |
| 27.4 | Bewirb dich nicht! – SAP Recruiting | 452 |
| 27.5 | Interaktiver Jahresbericht von Schweiz Tourismus | 453 |
| 27.6 | Kellogg's Coco-Pops-Abenteuer – Web-AR | 455 |
| 27.7 | KLM Lost & Found – Dog-Content | 456 |
| 27.8 | Ninette – ein interaktiver Comic zum Thema Magersucht | 458 |
| 27.9 | Freerice – spielerisch Geld spenden | 459 |
| 27.10 | Apollo 11 und Heraeus – Storytelling rund um die Mondlandung | 460 |
| 27.11 | We all speak DIY – Obi | 462 |
| 27.12 | Weinmarke 19 Crimes – Storytelling mit AR | 463 |
| 27.13 | Das Krümelmonster und der Keksklau-Krimi – eine verpasste Chance | 464 |

TEIL III Content-Formate und Content-Produktion

| | | |
|-----------|---|-----|
| 28 | Einführung zu Content-Formate und Content-Produktion | 471 |
|-----------|---|-----|

| | | |
|-----------|---|-----|
| 29 | Text | 475 |
| 29.1 | Textformate | 477 |
| 29.1.1 | Blogartikel und redaktionelle Texte | 477 |
| 29.1.2 | Landingpages | 480 |
| 29.1.3 | Whitepaper | 481 |
| 29.1.4 | E-Books | 482 |
| 29.1.5 | Mailings und Newsletter | 484 |
| 29.1.6 | Messenger-Texte | 486 |
| 29.2 | Texten fürs Web | 487 |
| 29.2.1 | Was unterscheidet einen Onlinetext von einem Offlinetext? | 487 |
| 29.2.2 | Webtext und Usability | 491 |
| 29.2.3 | Allgemeine Textregeln und ihre Gültigkeit im Web | 504 |
| 29.2.4 | Testen, testen, testen! | 509 |

| | | |
|-------------|--|-----|
| 29.3 | Texte, die überzeugen | 510 |
| 29.3.1 | Denken Sie stets an Ihre Zielgruppe | 512 |
| 29.3.2 | Die W-Fragen | 515 |
| 29.3.3 | Eine klassische Werbeformel – AIDA | 516 |
| 29.3.4 | Mit kleinen »Jas« zum großen »JA« | 516 |
| 29.3.5 | Schaffen Sie Glaubwürdigkeit durch Aufklärung | 517 |
| 29.3.6 | Erzählen Sie eine Produktstory | 518 |
| 29.3.7 | Eine starke Headline – die »Chefin im Ring« | 519 |
| 29.3.8 | Teaser, denen man nicht widerstehen kann | 522 |
| 29.3.9 | Der Call-to-Action – Weglassen verboten! | 523 |
| 29.3.10 | Schuster, bleib bei deinen Leisten | 525 |
| 29.3.11 | Machen Sie Ihr Angebot zu einer Persönlichkeit | 525 |
| 29.3.12 | Texte für Onlineshops | 526 |
| 29.4 | Texte schreiben mit KI | 529 |
| 29.5 | Fazit | 531 |

30 Grafiken, Fotos & Co. 533

| | | |
|-------------|--------------------------------|-----|
| 30.1 | Allgemeines | 533 |
| 30.2 | GIFs | 536 |
| 30.3 | Infografiken | 537 |
| 30.4 | Bilddatenbanken | 539 |
| 30.5 | Checkliste Fotoshooting | 540 |
| 30.6 | Bilder mit KI erstellen | 541 |
| 30.7 | Fazit | 543 |

31 Video-Content 545

| | | |
|-------------|---|-----|
| 31.1 | Videos extern produzieren | 552 |
| 31.2 | Checkliste zur Videoproduktion | 553 |
| 31.2.1 | Vorbereitung | 553 |
| 31.2.2 | Storyboard | 555 |
| 31.2.3 | Drehtag | 556 |
| 31.2.4 | Postproduktion | 557 |
| 31.3 | Videos mit KI erstellen und aufbessern | 558 |
| 31.4 | Weitere hilfreiche Tools für die Videoproduktion | 560 |
| 31.5 | Fazit | 562 |

32 Audio-Content 565

| | |
|---|-----|
| 32.1 Podcasts | 565 |
| 32.1.1 Produktion | 569 |
| 32.1.2 Tooltipps | 571 |
| 32.2 Text zu Audio | 572 |
| 32.3 Lerninhalte per Audio bereitstellen | 573 |
| 32.4 Radio à la KI | 573 |
| 32.5 Musik | 574 |
| 32.6 Fazit | 574 |

33 Live-Content 577

| | |
|-----------------------------|-----|
| 33.1 Livevideo | 578 |
| 33.2 Liveaudio | 581 |
| 33.3 Webinare | 582 |
| 33.4 Stories | 585 |
| 33.5 Fazit | 589 |

34 Virtual Reality, Augmented Reality und 360° 591

| | |
|---|-----|
| 34.1 Videos und Fotos in 360° und 3D | 591 |
| 34.2 Augmented Reality | 593 |
| 34.3 Virtual Reality | 596 |
| 34.4 Metaverse | 597 |
| 34.5 Fazit | 598 |

35 User-generated Content 599

36 Engaging Content 605

| | |
|---|-----|
| 37 SEO für Content-Produzent*innen | 611 |
| 37.1 Essenzielles Keyword-Know-how | 613 |
| 37.1.1 Was ist ein Keyword? | 613 |
| 37.1.2 Wie identifiziere ich relevante Keywords? | 614 |
| 37.2 Autorität durch aktuellen und einzigartigen Content | 616 |
| 37.2.1 Duplicate Content | 616 |
| 37.2.2 Freshness | 617 |
| 37.3 SEO-relevante Content-Elemente | 618 |
| 37.3.1 Headline | 619 |
| 37.3.2 Title und Description | 620 |
| 37.3.3 Teaser | 624 |
| 37.3.4 Sprechende (Anchor-)Links und Backlinks | 624 |
| 37.3.5 H-Tags | 626 |
| 37.4 Müssen alle Webseiten optimiert sein? | 628 |
| 37.4.1 Startseite | 629 |
| 37.4.2 Landingpages | 629 |
| 37.4.3 Produktseiten | 630 |
| 37.4.4 »Über uns«-Seite | 631 |
| 37.4.5 Social-Media-Posts | 631 |
| 37.4.6 Pressemeldungen | 631 |
| 37.5 Textoptimierung mit WDF*IDF-Analyse | 632 |
| 37.6 SEO für Grafiken und Bilder | 634 |
| 37.7 SEO für Videos | 636 |
| 37.8 SEO für Audio | 638 |
| 37.9 SEO-Tools | 638 |
| 37.10 SEO-Checkliste für Content-Produzent*innen | 639 |
| 37.11 Fazit | 643 |
| Die Autorinnen | 645 |
| Der Experte | 647 |
| Index | 649 |